



YUSUF C. DAĞSUYU Beta Enerji İcra Kurulu Başkanı

**ADANA'YA 130 MİLYON
DOLAR YATIRIM YAPTI**

MADE A USD 130 MILLION
INVESTMENT IN ADANA



FUAT TOSYALI Tosyalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı

**DÜNYANIN EN BÜYÜK 20 ÇELİK
ÜRETİCİSİNDEN BİRİ OLACAK**

WILL BECOME ONE OF THE WORLD'S
20 LARGEST STEEL PRODUCERS

Business World

GLOBAL

ARALIK - OCAK 2025
DECEMBER - JANUARY 2025
300 TL

İş ve Ekonomi Dergisi - Business and Economy Magazine

www.businessworldglobal.com

Osman ARSLAN

**2026,
HALKBANK'TA
DİJİTALLEŞME
VE VERİMLİLİK
YILI OLACAK**

2026 WILL
BE A YEAR OF
DIGITALIZATION
AND EFFICIENCY AT
HALKBANK

Ramazan TAŞ

**LUXERA,
SÜRDÜRÜLEBİLİR
PROJELERE
İMZA ATIYOR**

LUXERA IS SIGNING
ONTO SUSTAINABLE
PROJECTS

ÖZER YILDIRIM

“TÜRKİYE’NİN İLK 100’ÜNE GİRDİ ŞİMDİ HEDEF AVRUPA”

ENTERED TURKEY'S TOP 100; NOW SETTING ITS SIGHTS ON EUROPE

Saytek, recycle, sağlık, enerji, liman ve lojistik alanına uzanan yatırımları; Avrupa standartlarındaki üretimi ve hızla artan ihracat performansı ile küresel büyümesini sürdürülebilirlik ekseninde hızlandırıyor.

Saytek accelerates its global growth along a sustainability-driven axis through investments spanning recycling, healthcare, energy, port operations, and logistics, supported by European-standard production and a rapidly increasing export performance.



Özer Yıldırım

Saytek Yönetim Kurulu Başkanı
Chairman of the Board, Saytek



TÜRKİYE'NİN İLK 100'ÜNE GİRDİ ŞİMDİ HEDEF AVRUPA

TOBB tarafından açıklanan "Türkiye'nin En Hızlı Büyüyen 100 Şirketi" listesinde 65'inci sırada yer alan Saytek, hem üretim kapasitesi hem de ihracat performansı ile güçlü bir büyüme grafiği sergiliyor.

ENTERED TURKEY'S TOP 100 NOW SETS ITS SIGHTS ON EUROPE

Ranked 65th on the "Turkey's Top 100 Fastest Growing Companies" list announced by TOBB, Saytek demonstrates a strong growth trajectory with both its production capacity and export performance.

Düzce'deki modern recycle tesisinde rPET, rPE ve rPP gibi Avrupa standartlarında geri dönüştürülmüş hammaddeler üreten şirket, aynı zamanda Ankara'daki tesisinde medikal cihaz ve maske üretimini yapıyor. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) tarafından açıklanan "Türkiye'nin En Hızlı Büyüyen 100 Şirketi" listesinde 65. sırada yer alan Saytek, son iki yılda ihracatını yüzde 680 artırarak 15 ülkeye ürün sunan güvenilir bir tedarikçi konumuna ulaştı.

Şirket, bununla da sınırlı kalmıyor, enerji gaz alanında aldığı LPG Dağıtım Lisansı, Saytek'in gelecekte enerji gaz tedarik zincirinde de aktif rol oynayacağını gösteriyor.

Bugün iki büyük üretim tesisine sahip olan Saytek, şimdi 400 milyon TL yatırım bedelli Konya Kulu OSB'deki yeni tesis ile kapasitesini 50 bin tona çıkarmaya hazırlanıyor. Hedef ise net, Avrupa'da daha fazla büyümek, sürdürülebilir üretimde liderliği güçlendirmek ve halka arz süreciyle kurumsal yapıyı daha da sağlamlaştırmak.

Bu kapsamlı dönüşümü ve Saytek'in gelecek vizyonunu, Yönetim Kurulu Başkanı Özer Yıldırım ile konuştuk.

Where and how did Saytek's story begin?

2001 yılında sağlık sektörünün ihtiyaçlarını karşılamak üzere yola çıktık. İlk olarak ortopedi ve travma ürünlerine odaklandık, zaman içinde omurga ve beyin cerrahisine yönelik çözümlerle üretim portföyümüzü genişlettik. Bir yandan sağlık

Producing European-standard recycled raw materials such as rPET, rPE, and rPP at its modern recycling facility in Düzce, the company also manufactures medical devices and masks at its facility in Ankara. Ranked 65th on the "Turkey's Top 100 Fastest Growing Companies" list announced by the Union of Chambers and Commodity Exchanges of Turkey (TOBB), Saytek has increased its exports by 680 percent over the past two years, becoming a reliable supplier offering products to 15 countries

The company's activities are not limited to this. The LPG Distribution License it has obtained in the energy gas sector indicates that Saytek will also play an active role in the energy gas supply chain in the future.

Currently operating two major production facilities, Saytek is now preparing to increase its capacity to 50,000 tons with a new facility in Konya Kulu Organized Industrial Zone, backed by an investment of TRY 400 million. The goal is clear: to grow further in Europe, strengthen leadership in sustainable production, and further solidify the corporate structure through an initial public offering.

We discussed this comprehensive transformation and Saytek's future vision with Chairman of the Board, Özer Yıldırım.

Where and how did Saytek's story begin?

We set out in 2001 to meet the needs of the healthcare sector. Initially, we focused on orthopedics and trauma products,

teknolojilerinde derinleşirken, diğer yandan çevre sağlığına katkı sağlamak amacıyla plastik geri dönüşümüne yöneldik. Bugün Düzce Gümüşova OSB’de yer alan 8 bin m² kapalı alana sahip recycle tesisimizde rPET, rPE ve rPP üretiyoruz. Ankara’daki tesisimizde ise maske ve sağlık sektörü cihaz üretimi gerçekleştiriyoruz. Uluslararası tedarik ağımızla LPG ve benzeri enerji gaz ürünlerini temin ederek müşterilerimize güvenilir ve zamanında teslimat garantili enerji gaz çözümleri sunuyoruz. Şu an toplam 103 kişiye istihdam sağlıyoruz.

Ayrıca Konya Kulu OSB’de tahsis edilen 25 bin m² alanın mimari projesi ve fizibilite raporu tamamlandı. rPET levha ve gıda ambalajı üretimine yönelik tesisimizi 2026’nın 4. çeyreğinde devreye almayı planlıyoruz.

2024 yılı ve bu yıl için çalışmalarınız hakkında neler söylemek istersiniz?

2024’te özellikle recycle ve sağlık sektörü üretim tarafında güçlü bir büyüme ivmesi yakaladık ve bu tablo 2025’in yılında da devam etti. Hasiyat, kârlılık ve ihracat tarafında istikrarlı bir artış

**MÜŞTERİLERİMİZE
GÜVENİLİR VE
ZAMANINDA
TESLİMAT GARANTİLİ
ENERJİ ÇÖZÜMLERİ
SUNUYORUZ.**

**WE PROVIDE OUR
CUSTOMERS WITH
RELIABLE ENERGY
SOLUTIONS WITH
GUARANTEED
ON-TIME DELIVERY**

and over time expanded our production portfolio with solutions for spinal and brain surgery. While deepening our expertise in health technologies, we also turned to plastic recycling in order to contribute to environmental health. Today, at our recycling facility located in Düzce Gümüşova Organized Industrial Zone, with 8,000 m² of enclosed area, we produce rPET, rPE, and rPP. At our Ankara facility, we manufacture masks and medical devices for the healthcare sector. Through our international supply network, we procure LPG and similar energy gas products and provide our customers with reliable energy gas solutions with guaranteed timely delivery. We currently employ a total of 103 people.

In addition, the architectural project and feasibility report for the 25,000 m² area allocated to us in Konya Kulu Organized Industrial Zone have been completed. We plan to commission our facility for rPET sheet and food packaging production in the fourth quarter of 2026.

What would you like to say about your activities in 2024 and this year?

In 2024, we achieved strong growth momentum, particularly in recycling and healthcare manufacturing, and this trend continued throughout 2025. We are seeing steady increases in revenue, profitability, and exports. The year 2025 has also been a strategic period for us. By obtaining the LPG Distribution License, we began to take an active role in the energy gas supply chain. Along with this, thanks to our production capacity and export performance, we achieved the success of ranking 65th on the “Turkey’s Top 100 Fastest Growing Companies” list announced by TOBB. This picture both strengthens Saytek’s multi-sector structure and demonstrates that our sustainable growth strategy is progressing in the right direction.

What sets Saytek apart in the sector?

The most important factor that differentiates us is our versatile and holistic production model. We develop medical products that directly impact human health while also carrying out recycling activities with high environmental impact. This approach creates a sustainable business model that delivers both social and environmental benefits simultaneously. In addition, by obtaining an LPG distribution license, Saytek has entered the energy gas sector as well. This new initiative expands our





görüyoruz. 2025 yılı, bizim için ayrıca stratejik bir dönem oldu. LPG Dağıtım Lisansını alarak enerji gaz tedarik zincirinde de aktif rol üstlenmeye başladık. Bununla birlikte hem üretim kapasitemiz hem de ihracattaki performansımız sayesinde, TOBB tarafından açıklanan “Türkiye’nin En Hızlı Büyüyen 100 Şirketi” listesinde 65. sırada yer alma başarısını gösterdik. Bu tablo, Saytek’in çok sektörlü yapısını daha da güçlendirirken, sürdürülebilir büyüme stratejimizin doğru ilerlediğini de ortaya koyuyor.

Saytek’i sektörde farklı kılan nedir?

Bizi sektörde ayırtıran en önemli unsur, çok yönlü ve bütüncül üretim modelimizdir. Hem insan sağlığına doğrudan temas eden medikal ürünler geliştiriyor hem de çevresel etkisi yüksek recycle faaliyetleri yürütüyoruz. Bu yaklaşım hem toplumsal hem de çevresel faydayı aynı anda sağlayan sürdürülebilir bir iş modeli oluşturuyor. Ayrıca Saytek olarak LPG dağıtım lisansını alarak enerji gaz sektörüne de adım attık. Bu yeni girişim, şirketimizin faaliyet alanlarını genişletirken, sürdürülebilir ve çevreye duyarlı enerji gaz çözümleri sunma hedefimizi güçlendiriyor.

Gelecek yılki planlamalarınızı ve uzun vadeli stratejilerinizi açıklar mısınız?

Dört önemli stratejik hedefimiz var. Bunları, ürün portföyü genişletmek, üretim kapasitemizi artırmak, yurt dışı

fields of activity and reinforces our goal of offering sustainable and environmentally responsible energy gas solutions.

Could you outline your plans for next year and your long-term strategies?

We have four key strategic objectives: expanding our product portfolio, increasing production capacity, growing in international markets, and sustainability. As a company ranked 65th on the “Turkey’s Top 100 Fastest Growing Companies” list prepared under the leadership of TOBB, we will continue our investments across all fields in which we operate. At the same time, we aim to increase our contribution to the national economy through both partnerships and acquisitions. In the healthcare field, we are planning forward-looking investments through collaborations or acquisitions of companies operating in biomaterials, AI-supported imaging, and minimally invasive surgical technologies.

Could you elaborate on your efforts to reduce your carbon footprint and on green energy gas production/supply?

The recycling sector is at the forefront when it comes to reducing carbon emissions and sustainability. As Saytek, we have had our carbon reduction efforts approved by the international independent organization VERRA, and we take pride in being the first Turkish company announced on VERRA’s official website. We have also begun selling carbon certificates.

pazarlarda büyümek ve sürdürülebilirlik olarak sıralayabiliriz. TOBB öncülüğünde hazırlanan “Türkiye'nin En Hızlı Büyüyen 100 Şirketi” listesinde 65'inci sırada yer alan bir şirket olarak, faaliyet gösterdiğimiz tüm alanlarda yatırımlarımıza devam edeceğiz. Aynı zamanda gerek iş birliği gerekse satın almalarla ülke ekonomimize katkımızı artıracacağız. Sağlık alanında; biyomalzeme, yapay zekâ destekli görüntüleme ve minimal invaziv cerrahi teknolojilerine yönelik olarak, iş birlikleri ya da bu alanlarda faaliyet gösteren şirketlerin satın alınması yoluyla ileriye dönük yatırım planları yapıyoruz.

Karbon ayak izini küçültme ve yeşil enerji gaz üretimi/tedariki için yaptığınız tüm çalışmaları anlatır mısınız?

Recycle sektörü, karbon salınımının azaltılması ve sürdürülebilirlik konularında ön sıralarda yer alıyor. Biz de Saytek olarak, karbon azaltım çalışmalarımızı uluslararası bağımsız kuruluş VERRA tarafından onaylattık ve VERRA'nın resmi internet sitesinde ilan edilen ilk Türk firması olmanın gururunu yaşıyoruz. Ayrıca karbon sertifikası satışına da başladık.

2026 yılının 4'üncü çeyreğinde devreye almayı planladığımız Konya Kulu tesisimizde elektrik enerji gazı ihtiyacımızın büyük bir bölümünü yenilenebilir enerji gaz kaynaklarından karşılamayı hedefliyor, bunun için bir Güneş Enerji gazı Santrali (GES) kurmayı amaçlıyoruz. Bu yatırımla enerji gaz tüketimimizde yenilenebilir enerji gaz kaynaklarının payını artırırken karbon ayak izimizi azaltmayı ve enerji gaz maliyetlerimizi düşürmeyi planlıyoruz.

Avrupa pazarında kendi markasıyla tanınan, sürdürülebilir üretimde liderliği güçlendirmiş ve operasyonlarını yeni alanlara taşımış bir Saytek hedefliyoruz. Hem çevresel hem toplumsal etkiyle konuşulan bir şirket olacağız.

Halka arz süreci Saytek için ne ifade ediyor?

Saytek olarak halka arzı yalnızca bir finansal adım olarak değerlendirmiyoruz. Bu süreç bizim için şeffaflık, kurumsallaşma ve uluslararası güven açısından kritik bir dönüm noktasına anlamına geliyor. Halka arz sayesinde hem şirket yapımızı güçlendirecek hem de global büyüme hedeflerimizi hızlandıracaktır. Böylece yurtdışı pazarlara açılarak, uluslararası iş birliklerimizi ve rekabet gücümüzü artırmayı planlıyoruz.



BİZİ SEKTÖRDE AYRIŞTIRAN EN ÖNEMLİ UNSUR, ÇOK YÖNLÜ VE BÜTÜNCÜL ÜRETİM MODELİMİZDİR.

THE MOST IMPORTANT FACTOR THAT DIFFERENTIATES US IN THE SECTOR IS OUR VERSATILE AND HOLISTIC PRODUCTION MODEL.

At our Konya Kulu facility, which we plan to commission in the fourth quarter of 2026, we aim to meet a significant portion of our electricity and energy gas needs from renewable energy gas sources, and for this purpose, we plan to establish a Solar Energy Gas Power Plant (GES). With this investment, we aim to increase the share of renewable energy gas sources in our energy gas consumption, reduce our carbon footprint, and lower our energy gas costs.

We envision a Saytek that is recognized in the European market with its own brand, has strengthened its leadership in sustainable production, and has expanded its operations into new fields. We will be a company known for both its environmental and social impact.

What does the initial public offering process represent for Saytek?

As Saytek, we do not view the initial public offering merely as a financial step. For us, this process represents a critical milestone in terms of transparency, institutionalization, and international credibility. Through the IPO, we will both strengthen our corporate structure and accelerate our global growth targets. In this way, by expanding into international markets, we plan to enhance our international partnerships and competitive strength.